

38.02.08 Торговое дело

Среднее профессиональное образование
Квалификация: *Специалист торгового дела*

Класс	Форма обучения	Срок обучения
После 9 класса	Очная	2 года 10 мес.
После 11 класса	Очная	1 год 10 мес.
После 11 класса	Заочная	2 года 10 мес.

СТОИМОСТЬ ОБУЧЕНИЯ

(за год)

ОЧНАЯ форма обучения:

84 000

ЗАОЧНАЯ форма обучения

61 000

Торговое дело – обширная и актуальная специализация, объединяющая множество различных дисциплин и практических навыков. Профессионалы в сфере коммерции необходимы в каждой организации, имеющей отношение к торговле, могут построить успешную карьеру или открыть собственный бизнес.

Обучение коммерческой профессии дает человеку полноценную экономическую подготовку и необходимые умения.

Помимо основных, студентов знакомят со смежными науками, повышающими их профессиональный уровень и общие знания. Это принципы рекламной деятельности, информационные технологии, стандартизация и метрология, налогообложение, правовое регулирование, логистика, бизнес-планирование и многое другое. Цель обучения – подготовить компетентного специалиста, отлично разбирающегося во всех тонкостях торговых операций и умеющего выполнять поставленные перед ним задачи.

Получение профильного образования дает возможность проявить себя в различных сферах деятельности. Компетенция позволяет заниматься непосредственно торговлей (оптовой и розничной), торговым представительством, продвижением услуг, учетом и

планированием закупок и продаж, аналитикой (изучением рынка, прогнозированием).

Торговый представитель – одно из направлений работы компетентного специалиста. Он изучает рынок и разрабатывает стратегию продвижения продукта с учетом тенденций и особенностей в конкретном регионе, ведет учет продаж, контролирует поставки и реализацию. Это перспективная профессия, где заработок напрямую зависит от результатов труда и приложенных усилий. Квалифицированный и целеустремленный профессионал может добиться в этой сфере впечатляющих результатов. Кроме того, специализация «Торговое дело» позволяет заниматься развитием торговли в розничной точке или сети, контролем закупок, логистикой и материально-техническим снабжением предприятия, маркетинговыми исследованиями, организационными вопросами.

Знатоки коммерции нужны как на частных предприятиях, так и в государственных учреждениях. Карьерные перспективы у профессии отчетливые: при должных усилиях можно продвинуться от рядового сотрудника до руководителя подразделения и всей организации. Также профессиональное образование помогает грамотно руководить собственным делом, эффективно развивать его и увеличивать прибыль.

ИЗУЧАЕМЫЕ ДИСЦИПЛИНЫ:

- **ЭКОНОМИКА;**
- **СТАТИСТИКА;**
- **МАРКЕТИНГ;**
- **БРЕНДИНГ;**
- **ПСИХОЛОГИЯ.**
- **МИКРОБИОЛОГИЯ, САНИТАРИЯ И ГИГИЕНА**
- **УПРАВЛЕНИЕ АССОРТИМЕНТОМ ТОВАРОВ**
- **ТЕХНИЧЕСКОЕ ОСНАЩЕНИЕ ТОРГОВЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ И ОХРАНА ТРУДА**
- **ОСНОВЫ КОММЕРЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**
- **ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ТОВАРОВЕДЕНИЯ**
- **ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**
- **ДОКУМЕНТАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УПРАВЛЕНИЯ**
- **БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ**

КЕМ Я СМОГУ РАБОТАТЬ?

- брокер (представительские и посреднические торговые услуги);
- предприниматель (частный коммерсант, нанятый специалист);
- специалист по контролю качества продукции;
- торговый представитель компании;
- менеджер по продажам продукции или услуг;
- специалист по связям с клиентами;
- мерчандайзер,
- **ГДЕ Я СМОГУ РАБОТАТЬ?**
- отделы сбыта, менеджмента;
- склады;
- торговые центры, магазины;
- предприятия сферы услуг;
- внешнеэкономический сектор;
- отделы экономического развития;
- страховые компании и др.

